

REVISTA | CANAL

SOLAR

10ª Intersolar South America: inovações em armazenamento e mobilidade elétrica

ENTREVISTA EXCLUSIVA

'O mercado será cada vez mais técnico e capacitado', avalia
Leandro Martins

SETEMBRO 2023 | EDIÇÃO ESPECIAL INTERSOLAR

Canal
Solar

EDITORIAL

Diretor Executivo

Bruno Kikumoto

Editora de Conteúdo

Ericka Araújo - MTb 88122/SP
redacao@canalsolar.com.br

Diagramação e Arte

Paula Gonzaga
Wissam Haddad

Redação

Ericka Araújo
Geraldo Silveira
Henrique Hein
Mateus Badra

Marketing

Jonathan Domingues
Rodrigo Furlan
marketing@canalsolar.com.br

Banco de imagens

Freepik e Envato

Canal Solar

R. Paulo César Fidélis, 39
Campinas - SP
CEP 13087-727
www.canalsolar.com.br
(19) 3296-6103

Revista Canal Solar - Edição Especial Intersolar 2023



O Canal Solar se consolidou como a principal fonte de notícias e informações técnicas sobre o setor de energia solar fotovoltaica no Brasil.

Reunimos jornalistas, redatores, especialistas e colunistas que proporcionam conteúdos diários e informações sempre atualizadas sobre tudo o que acontece no mercado da energia solar fotovoltaica.

Além de trazer notícias diárias para nossos leitores, semanalmente produzimos webinários técnicos, podcasts com os maiores nomes do setor solar, entrevistas e é claro, apresentamos os melhores cursos de energia solar fotovoltaica do país.

Nossa Missão:

Contribuir para o desenvolvimento da energia solar fotovoltaica no Brasil, conectando profissionais, investidores e empresas, através de informação, educação e capacitação.

A Revista Canal Solar é uma publicação bimestral do portal de notícias Canal Solar, voltada para o mercado fotovoltaico. Os artigos assinados são de responsabilidades de seus autores e não necessariamente refletem a opinião do Canal Solar. O conteúdo é protegido pela lei de direitos autorais, sendo proibida a sua reprodução parcial ou total sem expressa autorização.

REVISTA | CANAL

SOLAR

ÍNDICE



| | |
|---------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| I. Intersolar South America apresentou soluções para mais de 50 mil pessoas | 04 |
| II. 'O mercado será cada vez mais técnico e capacitado', avalia Leandro Martins | 18 |
| III. Dyness apresenta soluções de ponta para armazenamento de energia | 21 |
| IV. Hopewind lança novos produtos de energia renovável no mercado brasileiro | 24 |
| V. Huawei apresenta soluções digitais para geração, armazenamento e distribuição de energia | 27 |
| VI. JA Solar exhibe nova linha de módulos N-Type com potência de 630 W | 29 |
| VII. Módulo fotovoltaico com célula retangular é destaque na JinkoSolar | 31 |
| VIII. Kehua exhibe portfólio de soluções fotovoltaicas e armazenamento de energia | 33 |
| IX. Romagnole apresenta kit gerador para usinas FV acima de 1 MW | 36 |
| X. Microinversor e plataforma de gestão foram destaques da Serrana na Intersolar | 38 |
| XI. SolaX Power exhibe inversores híbridos e sistemas de armazenamento | 42 |
| XII. Solis aposta em sistemas híbridos no segmento de geração distribuída | 44 |
| XIII. TSUNESS apresenta o microinversor Gen3 Plus MS2000 | 47 |
| XIV. Solinteg apresenta inversor híbrido de 50 kW de potência na Intersolar | 50 |
| XV. PHB apresenta novos produtos no mercado na Intersolar 2023 | 52 |



Intersolar South America apresentou soluções para mais de 50 mil pessoas

Os três dias de feira da Intersolar South America 2023, no Expo Center Norte, em São Paulo (SP), agitaram o mercado fotovoltaico brasileiro entre os dias 29 e 31 de agosto.

O que não faltaram foram novos lançamentos apresentados, como módulos de última geração, inversores híbridos e soluções em armazenamento de energia, além dos já tradicionais estandes voltados exclusivamente para a mobilidade elétrica.

Assim como já havia ocorrido no evento do ano passado, novas estruturas de fixação e linhas de financiamentos para sistemas fotovoltaicos oferecidos por bancos e instituições financeiras também foram destaques na maior feira de energia solar da América do Sul.

O Canal Solar, pelo terceiro ano consecutivo, participou da cober-

tura deste mega evento, com um estande próprio, onde foram realizadas uma série de palestras e rodas de conversas com o público.

Além disso, foram realizadas entrevistas com os profissionais e empresas dos mais variados ramos do mercado, como fabricantes e distribuidores, com o intuito de selecionar os principais destaques da feira. Confira abaixo quais foram as principais novidades encontradas:

AE Solar

Durante a Intersolar a fabricante AE Solar reforçou sua presença no mercado brasileiro apresentando seu portfólio de módulos e, em parceria com empresas do setor promoveu um showroom em Campinas (SP) sobre usinas flutuantes, que explorou sobre o funcionamento de tais tecnologias e seus principais benefícios.

No local, os visitantes tiveram a oportunidade de conhecer uma usina flutuante com módulos bifaciais de 690 W da AE Solar e um inversor trifásico de 12 kW da SMA.

Aldo Solar

Uma grande novidade apresentada para os visitantes da feira foi a apresentação da Descarbonize. A empresa, dona da Aldo Solar e da Sol Agora, se define como uma energytech e tem como objetivo ser um ecossistema com marcas que atuam desde a importação de produtos até a venda de soluções técnicas e financeiras, trabalhando junto a integradores e distribuidores.

A empresa terá outras marcas em seu ecossistema que oferecerão soluções complementares, como softwares, monitoramento de projetos, suporte técnico, assistência a regulamentações, serviços de Big Data e até de educação, a fim de auxiliar os integradores e os clientes finais em questões técnicas, de vendas e de finanças.

“Nosso ecossistema tem o integrador e o cliente consumidor como foco. Eles estão no centro de tudo aquilo que queremos construir. O grande valor da Descarbonize é poder oferecer um conjunto de soluções que permitem a qualquer ator escolher e utilizar a que melhor o atende, desde o Integrador ao distribuidor e nunca esquecendo do cliente final”, pontua Nuno Verças,

atual CEO das marcas que compõem a Descarbonize.

A.Raymond

A fabricante apresentou suas novidades de fixação de módulos para telhado, estrutura fixa, tracker, flutuadores e carport, além de gerenciadores de cabos e aterradores.

Ao Canal Solar, Alexander Pircher, CEO da empresa no Brasil, destacou que os três dias de feira também foram usados pela empresa para estreitar relacionamento com companhias que atuam no setor, desde o mercado de geração distribuída a geração centralizada.

“A nossa ideia foi trazer cada vez mais parceiros que se adaptam a nossa solução, que simplifica a instalação e reduz a manutenção para o mercado. Temos muitos parceiros para telhado, também para solo e trackers. Todos conhecem nosso produto e, junto com eles, temos revolucionado o mercado”, comentou.

Ainda de acordo com o executivo, a empresa exibiu seu sistema de fixação antifurto e sua solução para resfriamento de baterias. “Cada vez mais as grandes baterias precisam de resfriamento e temos soluções hoje já utilizadas na China, que é um mercado de liderança neste segmento”, completou Pircher.

Bold Energy

A Bold Energy trouxe para o seu

aldo | SOLAR

LÍDER EM SOLUÇÕES

FOTOVOLTAICAS NO BRASIL



PARCELE
SUAS COMPRAS
E TENHA MAIS
TRANQUILIDADE!



COMPRA AGORA EM ALDO.COM.BR
E PARCELE EM ATÉ 12x!*



estande três grandes novidades, sendo a primeira delas um inversor de 75 kW da fabricante Solis, com aplicação adequada para sistemas trifásicos de 220W.

Uma das vantagens da tecnologia é o fato de não haver necessidade do uso do transformador. A tecnologia ainda conta com overload de 50% de capacidade, sendo adequado para usinas de microgeração.

O inversor estará disponível para comercialização a partir da primeira semana de setembro. Além disso, a Bold Energy também apresentou um microinversor da Hoymiles de 2000 W, com dois mppts e wi-fi incluso, garantindo maior praticidade no momento da instalação para o integrador.

Por fim, a empresa apresentou também um módulo fotovoltaico full-screen da DAH Solar, com tecnologia TOPCon.

“Os painéis convencionais, por terem uma borda de alumínio na extremidade, acabam acumulando detritos que acabam impactando na produção de energia. Segundo estudos realizados pela própria DAH Solar, a expectativa é ter um ganho de 6% a 12% de produtividade de energia ao longo do tempo”, disse

Marcelo Baseggio, diretor comercial da Bold Energy.

Canadian Solar

A Canadian Solar, fabricante de módulos, inversores fotovoltaicos e baterias, exibiu aos mais de 50 mil visitantes o EP Cube, uma solução de armazenamento de energia solar residencial flexível, inteligente e completa.

A solução entrega versatilidade no armazenamento de energia, sendo totalmente customizável e composta por um SmartGateway, inversor híbrido e módulos de bateria com opções de capacidade de 9,9 kWh a 19,9 kWh por unidade.

A companhia também exibiu seus novos painéis com tecnologias de células fotovoltaicas N-Type e TOPCon e seus inversores com sete anos de garantia.

Outro destaque da empresa na feira foi a apresentação do novo head da área de vendas focada em Utility Scale, Bruno Guerra. O executivo chega para consolidar e desenvolver ainda mais o ecossistema e a cadeia de suprimentos junto a diversos players do setor e entidades governamentais e associativas.

CHINT POWER FEZ O LANÇAMENTO DE NOVOS INVERSORES DURANTE A INTERSOLAR 2023

Facilitando a vida dos integradores para a regra de minigeração, o novo lançamento do inversor trifásico 75/ 220w tem revolucionando quando se fala de tecnologia de ponta, praticidade e que ainda se encaixa dentro da Lei.



Chint Power

A fabricante de inversores lançou para o mercado brasileiro novos equipamentos. O objetivo da marca foi trazer produtos que atendam o cenário atual da GD (geração distribuída).

“Facilitando a vida dos integradores para a regra de minigeração, o novo lançamento do Inversor trifásico 75/220w tem revolucionado quando se fala de tecnologia de ponta, praticidade e que ainda se encaixa dentro da Lei”, informou a empresa.

“O inversor apresentado durante a Intersolar 2023 foi muito bem recebido pelo mercado. Este lançamento só destaca o compromisso da Chint em fornecer tecnologia de ponta para impulsionar a transição energética global”, complementou a fabricante.

DAH Solar

A DAH Solar exibiu seus produtos patenteados globais, incluindo a série Full-Screen PV Module 2.0 e o primeiro sistema fotovoltaico integrado do mundo, o SolarUnit, segundo a companhia.

“Os painéis de tela cheia estão se tornando bem conhecidos pelos usuários, devido à sua capacidade de crescimento de geração de energia de 6 a 15%. Esses dados não são apenas apoiados pelo relatório empírico externo da TÜV, mas também comprovados por mais de 8.000 casos de usinas de

energia com módulos full-screen”, destacaram.

Na exposição, a nova atualização da série Full-Screen PV Module 2.0 foi equipada com tecnologia de célula solar TOPCon tipo N, integrando maior geração de energia, maior eficiência de conversão, menor coeficiente de temperatura e taxa de decaimento.

De acordo com a DAH Solar, tal tecnologia pode se adaptar perfeitamente a diferentes tipos de usinas e cenários de aplicação. “Com seu excelente design estrutural e precisão de produção de precisão de $\pm 0,1$ mm, a série 2.0 do módulo fotovoltaico full-screen se tornou o foco da exposição”, relataram.

Com relação ao SolarUnit, a empresa afirmou que é um produto padronizado especialmente desenvolvido para pequenas aplicações fotovoltaicas distribuídas e domésticas. Ele combina células solares TOPCon, filme adesivo EVA, terceiro semicondutor GaN e outros materiais de alta tecnologia para garantir que a eficiência máxima do sistema possa atingir 97,55%.

“Além disso, com suas vantagens de design de unitização e instalação mais fácil do sistema, o SolarUnit ganhou popularidade crescente entre os usuários. O mesmo também é equipado com monitoramento remoto e funções de desligamento com um clique para tornar as estações de energia fotovoltaica mais inteligentes e

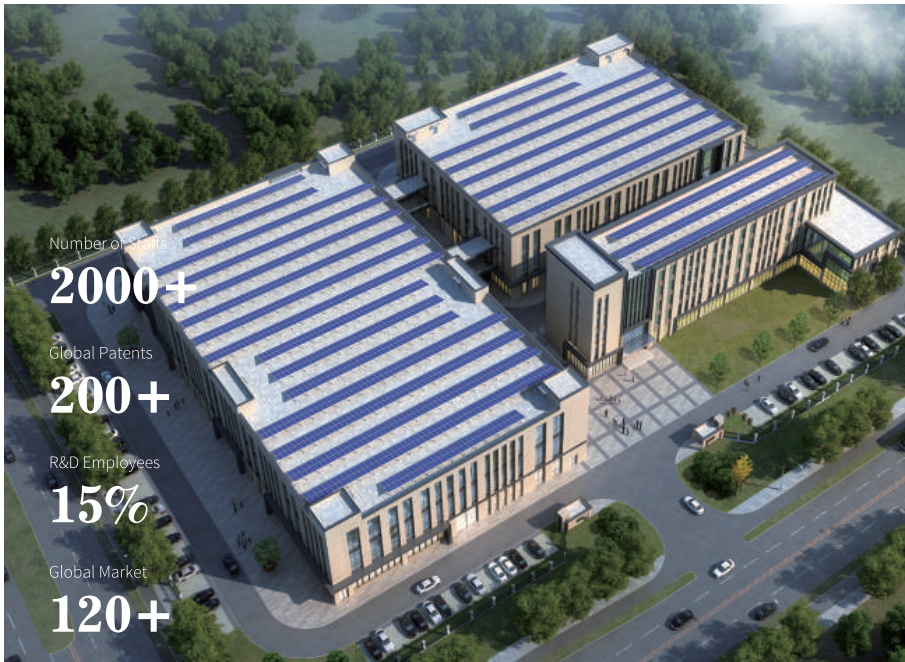
P V M o d u l e
「 Full Screen 」

GLOBAL PATENTS

TOPCon

No Dust and Dirt on the Surface
Increases Power Generation

6~15%



Number of Panels

2000+

Global Patents

200+

R&D Employees

15%

Global Market

120+

ABOUT DAH SOLAR

DAH Solar Co., Ltd. (DAH Solar for short) founded in 2009. DAH Solar has been focusing on the R&D, manufacture and sales for PV modules, integrated PV system, and energy storage solution, as well as the PV power station construction and O&M services.

DAH Solar has the honor to win a number of national awards for its innovations and leading technologies. Currently, DAH Solar obtained over 200+ technology patents based on independent innovations. Patented products include Full-Screen PV Module, integrated PV system— SolarUnit and energy storage system. All of DAH Solar's products have passed the international authoritative certifications like TÜV, IEC, CE, INMETRO, etc. DAH Solar's products installed in Brazil, Germany, Netherlands, Italy, Spain, Japan and others 120+ countries and regions.

OUR FACTORY



seguras”, concluíram.

Ecori

A Ecori Energia Solar esteve presente na Intersolar South America 2023, realizada em São Paulo (SP), e apresentou seu portfólio para os profissionais do setor fotovoltaico.

“Para nós foi uma oportunidade muito boa para poder mostrar o nosso portfólio vasto de microinversores. Temos o maior portfólio do mundo, desde o microinversor 127 V monofásico, monofásico 220 V, trifásico 220 V e trifásico 380 V”, ressaltou Leandro Martins, presidente da Ecori.

“Então, nisso você tem uma abrangência, que você cobre todo o território nacional com os microinversores da APSsystems. Como desbravadores da tecnologia, trou-

xemos o microinversor para o Brasil, nós popularizamos o microinversor para o país”, frisou.

Genyx

A Genyx trouxe uma série de exposições e conferências nas áreas de tecnologia de produção, armazenamento, mercado e tendências. O encontro representou uma série de oportunidades de novos negócios, parcerias e trocas de informações sobre gestão e empreendedorismo e ambiente regulatório.

“Nosso estande foi concebido com toda uma estrutura tecnológica para proporcionar aos visitantes uma experiência imersiva e gamificada. O ecossistema Genyx trouxe novidades como o lançamento da plataforma de monitoramento e a plataforma de gestão de



Honor Solar

15 ANOS
Garantia de Produto

30 ANOS
Garantia de Potência

Ariel Re by Lloyd's
Garantia e tranquilidade de um seguro internacional.

EFICIÊNCIA EM MÓDULOS FOTOVOLTAICOS

Somos a Honor Solar, uma empresa chinesa especializada em energia renovável e na produção de módulos fotovoltaicos de alta potência e eficiência de marca própria Honor Solar e OEM, certificados internacionalmente.

Incluindo tecnologias
N-Type TOPCon e HJT



Fale com a gente!

Aponte a câmera do seu celular para acessar nossos contatos e nossos principais produtos.

www.honorsolar.cn

sales@honorsolar.cn

**CHANGING
GENERATIONS**

relacionamento com clientes para nossos parceiros integradores”, disse Tatiane Carolina, Head de Ecossistema e Comunidade da Genyx.

Além disso, a empresa trouxe os detalhes da parceria com a Engeform Energia para novos produtos, voltados aos diferentes perfis de clientes do Grupo A, que passam a contar com soluções mais simples e seguras de contratação de energia renovável direto da geradora.

Honor

A Honor participou pela segunda vez da Intersolar South America com dois módulos fotovoltaicos sendo as principais atrações do estande da empresa.

O primeiro deles foi um módulo fotovoltaico com células de heterojunção (HJT), com 650W de potência, uma taxa de 23% de eficiência e garantia de 15 anos de produto e 30 anos de eficiência linear.

Já o segundo destaque ficou por conta do módulo fotovoltaico N-Type TOPCon, com 22,3% de eficiência e com o mesmo tempo de garantia. Ambas as tecnologias contam com a vantagem de possuírem resseguro.

“É um seguro internacional que cobre toda a garantia destes módulos fotovoltaicos, trazendo muito mais tranquilidade para os nossos clientes”, explicou Fernanda Borges, gerente comercial da

Honor no Brasil.

Huawei

A Huawei esteve presente no evento com seu portfólio de soluções digitais para a geração, armazenamento e distribuição de energia fotovoltaica. Pela primeira vez no país, o público acompanhou os mais recentes lançamentos em inversores da série SUN 2000, em sistemas de armazenamento inteligentes LUNA 2000, bem como carregadores e transformadores da linha JUPITER 9000.

Entre os destaques, estiveram os inversores SUN2000-8K-LC0 e SUN2000-10K-LC0, que se destacam, conforme a empresa, pela segurança ativa, rendimentos maiores e compatibilidade flexível.

A série possui proteção contra arcos elétricos e apresenta um rendimento superior a 98%. Com ajuda de otimizadores, como o SUN2000 450W-P e o SUN2000-600W-P, consegue aumentar a energia em 30%.

O inversor monofásico LC0 foi atualizado e possui potência de 8 kW a 10 kW. Os novos produtos podem suportar três entradas MPPT com capacidade máxima de 15 A para cada uma e são compatíveis com módulos fotovoltaicos de alta corrente de 182 mm.

“A Huawei Digital Power está comprometida com a inovação e a criação de produtos

que promovam a integração entre as tecnologias digitais e de

energia, permitindo a digitalização dos processos e impulsionando uma revolução no setor”, afirmou Roberto Valer, diretor técnico da Huawei Digital Power.

Jinko Solar

A principal novidade apresentada pela empresa foi o módulo fotovoltaico Tiger NEO N-Type 66HL4M-BD, com célula retangular - um painel solar bifacial, com vidro duplo e potência de até 620 W. A tecnologia garante um desempenho linear, com uma degradação anual de 0,4% e menor perda de temperatura.

"O grande objetivo da Jinko Solar é manter sempre a mesma dimensão do módulo fotovoltaico e trabalhar no aumento de sua eficiência, com o aumento de potência sendo uma consequência direta disso", disse Mateus Cerruti, head de vendas de GD da Jinko Solar.

PHB

Durante a Intersolar, a fabricante e distribuidora de equipamentos fotovoltaicos PHB Solar atraiu a atenção dos visitantes com diversos lançamentos para o mercado solar e para a mobilidade elétrica.

O portfólio exibido pela empresa integrou diferentes modelos de estações de recarga rápida de veículos elétricos, inversores fotovoltaicos híbridos e baterias de lítio de

alto desempenho.

Um dos lançamentos de destaque foi o EVC-102K-CH2-O/01, estação de recarga rápida CC+CA para veículos elétricos. A solução conta com três diferentes tipos de conectores, sendo dois modelos em corrente contínua (CC) e outro em corrente alternada (CA).

A estação de recarga rápida garante a flexibilidade e a alta compatibilidade com diversos modelos de veículos elétricos. A estação possui potência de 102 kW, sendo 80 kW nos conectores CC (Tipo CCS2 e Chademo) e 22 kW no conector trifásico CA (Tipo 2). Veja mais detalhes.

QnSolar

A QnSolar apresentou na Intersolar South America 2023 o seu módulo N-Type TOPCon QNN182-72, com potência de 560-585 W. No total, o painel conta com eficiência de 22,65%.

De acordo com a empresa, o equipamento possui 15 anos de garantia dos materiais e 30 anos de garantia de potência linear. "No último ano, começamos a ter negócios não apenas na China. O mercado brasileiro foi a nossa área de foco no início, pois o país nos dá muitas oportunidades", disse Stephen Cai, CEO da QnSolar.

Renovigi

A distribuidora Renovigi marcou

presença na feira apresentando seu módulo de fabricação nacional, disponível pelo Finame Baixo Carbono - linha de crédito voltada para a geração de energia fotovoltaica e eólica oferecida pelo BNDES.

“Tanto nossos credenciados de longa data quanto os novos parceiros tiveram a oportunidade de conhecer em nosso estande as novas soluções e ferramentas inovadoras da Renovigi”, comentou a empresa.

Sengi

Durante os três de Intersolar a Sengi, empresa do Grupo Tangipar, exibiu seus novos módulos fotovoltaicos: Atlântica e Sertão, ambos bifaciais.

O painel solar Atlântica SV1B72 tem faixa de potência entre 535-550Wp e eficiência máxima de 21,3%. Já o Sertão SN1B72 possui eficiência máxima de 22,1%, faixa de potência entre 555-570Wp e apresenta a tecnologia TOPCON.

Os módulos se adequam perfeitamente a uma variedade de cenários, desde instalações residenciais até projetos comerciais e industriais de grande porte.

“Estamos entusiasmados em trazer ao mercado os módulos solares Atlântica e Sertão. Além de sua capacidade de geração de energia eficiente, eles personificam a fusão perfeita entre inovação e responsabilidade ambiental, características que ressoam profunda-

mente com o povo brasileiro e com nosso compromisso com um futuro mais verde”, declarou o gerente de P&D da Sengi Solar, Murilo Bonetto.

Os nomes dos painéis são inspirados pela diversidade geográfica do Brasil e enraizados no compromisso com a sustentabilidade, os módulos solares Atlântica e Sertão foram criados como representações tangíveis do DNA brasileiro.

Serrana Solar

A empresa esteve presente em sua oitava Intersolar consecutiva, mostrando para o público como uma de suas principais novidades a sua própria plataforma de gestão empresarial para que seus parceiros possam ampliar seus negócios.

A empresa também apresentou seu mais novo micro inversor em parceria com a fabricante Tec Power. O produto conta com 15 anos de garantia, com dois MPPTs individuais e quatro entradas, além de um monitoramento de 100 metros de distância.

A empresa também levou até o seu estande um carro da Audi para mostrar ao público uma de suas soluções em carregamentos para veículos elétricos. A tecnologia conta com tela touch screen e potência de 7 kW monofásica ou 22 kW de corrente trifásica.

SMA

O estande da SMA na Intersolar 2023 serviu de palco para o lança-

mento do inversor híbrido monofásico Sunny Boy Smart Energy, voltado para sistemas solares e de armazenamento. Seus três rastreadores MPP permitem o máximo aproveitamento do telhado.

De acordo com a empresa, recursos como a baixa tensão de inicialização, a capacidade de aproveitar o superdimensionamento e a função ShadeFix integrada da SMA garantem rendimentos solares ideais.

O Sunny Boy Smart Energy da SMA combina inversor fotovoltaico e bateria em um único produto, garantindo o fornecimento de energia mesmo em caso de falha na rede elétrica graças à função de alimentação segura integrada.

As soluções de carregamento para veículos elétricos e a gestão

inteligente da energia podem ser integradas de forma flexível no sistema energético a qualquer momento, o que significa uma maior independência em relação ao aumento dos custos energéticos e ao fornecimento de energia convencional.

Segundo a fabricante, tal solução é compatível com as baterias HV de marcas líderes. Como resultado dos rigorosos padrões de design alemães, o inversor tem 10 anos de garantia e será fornecido primeiramente nas potências: 3,6 / 4,0 / 5,0 / 6,0 kW. E futuramente com potências mais altas.

SSM do Brasil

SSM esteve presente na Intersolar South America com o objetivo de mostrar suas tecnolo-

**CONHEÇA O
NOVO CARPORT
SSM**

Sem preocupações, satisfação garantida e a **melhor opção do mercado.**

- ✂️ Projetos **personalizados**
- ⚙️ Maior **resistência** mecânica
- ✓ **Facilidade** de instalação
- 🚚 **Agilidade** no envio de produtos

LÍDER DO MERCADO DE ESTRUTURAS METÁLICAS PARA SISTEMAS FOTOVOLTAICOS.

A única que oferece até **30 anos de garantia**, com suporte técnico e atendimento personalizado.

Resistentes a ventos de até 50 m/s

Dimensionados **conforme normas do Contran**

Pintura eletrostática ou galvanizado a fogo

Maior praticidade na montagem

30 ANOS DE GARANTIA DE ESTRUTURAS METÁLICAS

Indústria Brasileira

De **estruturas** a gente **entende: Telhado, solo e carport.**

🌐 ssmsolardobrasil.com.br 📞 (41) 9 9841.8202 📷 [ssm_solar_brasil](https://www.instagram.com/ssm_solar_brasil) 📱 [ssmsolardobrasil](https://www.facebook.com/ssmsolardobrasil)

gias e também sua nova logomarca para atender também o mercado mundial.

“Hoje, temos o nosso centro de distribuição na Eslováquia, onde estaremos atendendo o mercado europeu, além da nossa planta de distribuição nos Estados Unidos. Essa expansão ocorre devido aos nossos produtos de alta competitividade, em termos financeiros e de qualidade”, disse Carlos Bebiano, CEO da SSM do Brasil.

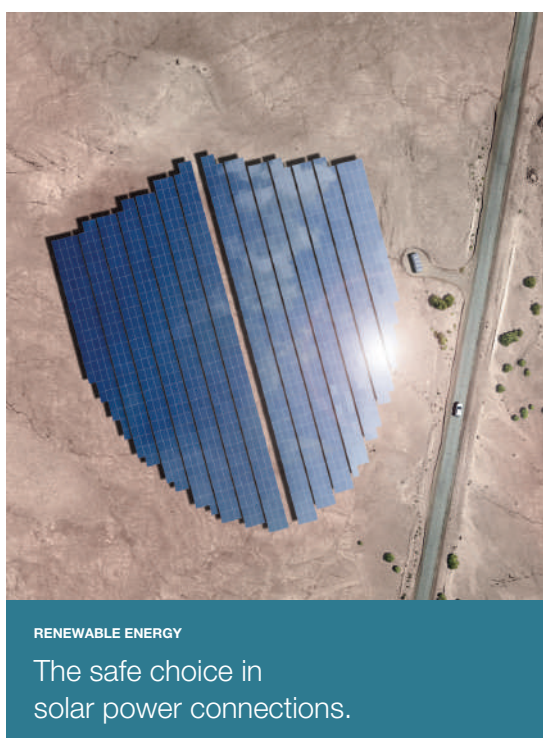
Ao Canal Solar, a empresa também destacou que lançará, em breve, uma nova fábrica em Canhotinho, no interior de Pernambuco, em parceria com o Governo do Estado. “Vamos levar uma planta nova no agreste onde conseguiremos atingir a produção de até 2 GW por mês, além de gerar novos empregos na região”, disse Bebiano.

Staubli

A Staubli, empresa que ficou mundialmente conhecida pela criação do conector MC4, trouxe como grande novidade para a feira da Intersolar a notícia de que o registro da marca foi oficializado no Brasil, conforme explica William Mass, gerente da divisão fotovoltaica da Staubli.

“O MC4 não é um padrão de conector como muita gente pensa. Ele é uma marca da Staubli. Com isso, a partir de agora, todas as empresas que já utilizam o conector MC4 da Staubli vão poder utilizar a marca nas ofertas e na divulgação de seus negócios. Já quem não utiliza o MC4 original, não vai poder utilizar”, disse ele.

Quem compareceu ao estande da Staubli também acabou conhecendo mais sobre as tecnologias da empresa em termos de conectores



FAST MOVING TECHNOLOGY

STÄUBLI



O MC4 original da Staubli - os conectores líderes mundiais para sistemas fotovoltaicos.

Quando se trata de usinas de energia fotovoltaica, o sucesso mensurável depende até dos menores detalhes. Projetados com precisão suíça, nossos conectores o ajudam a evitar tempos de inatividade desnecessários e custosos. Para garantir desempenho duradouro, confie no parceiro com um histórico de segurança superior.

Stäubli – Powered by nature. Connections for sustainable change.

#SolarSafetyMatters



www.staubli-renewable-energy.com

e cabos fotovoltaicos, como a tecnologia Harness, que basicamente é um chicoteamento das conexões fotovoltaicas.

“Hoje, a empresa que vai fazer uma usina não precisa receber o conector de forma separada, Ela pode receber todo o cabeamento já montado de fábrica”, disse Mass.

Sunova

Durante a Intersolar South America, os visitantes que estiveram presentes no estande da Sunova puderam conhecer os produtos oferecidos pela empresa para o mercado brasileiro de energia solar, com destaque para os painéis com tecnologia N-Type

Além disso, a empresa aproveitou a oportunidade que a feira proporcionou para celebrar a classificação

como fabricante de módulos fotovoltaicos Tier 1 no relatório Q3-23 da Bloomberg New Energy Finance.

A listagem é baseada em oito projetos aceitos, que preencheram critérios de serem maiores que 1,5 MW e financiados por pelo menos seis bancos diferentes sem recurso.

TBEA

A TBEA lançou na Intersolar South America 2023, que aconteceu em São Paulo (SP), o seu portfólio de soluções para o mercado de energia solar fotovoltaica.

Entre os destaques estava o inversor voltado para aplicações C&I (comerciais e industriais), que possui geração de alta potência e segurança e fiabilidade, bem como O&M (operação e manutenção) inteligente.

**Intelligent C&I
PV Solution**

TBEA

- ⚡ High Power Generation
- 🛡️ Safety and Reliability
- 🔧 Intelligent O&M

in ∞ 🐦
@TBEA_Sunoasis

The advertisement features a white TBEA inverter mounted on a solar panel array. The background shows a scenic view of a city and a river under a blue sky with clouds. The TBEA logo is prominently displayed in the top right corner.

TSUNESS

A TSUNESS apresentou na feira a sua mais recente inovação: o microinversor Gen3 Plus MS2000. Segundo a fabricante, com uma entrada de corrente de 16 A e uma potência de saída de 2.000 W, o equipamento responde às necessidades dos modernos painéis solares, preparando o terreno para uma produção ótima de energia.

Além disso, destacaram que a capacidade de ligação de até quatro módulos em simultâneo agi-

liza a instalação, reduz os custos de instalação e melhora a experiência solar global. Utilizando a tecnologia MPPT, o Gen3 Plus MS2000 atinge um pico de eficiência de 96,7%

"O mercado fotovoltaico no Brasil tem registado um rápido crescimento devido a incentivos e políticas favoráveis, resultando num elevado crescimento da capacidade fotovoltaica e numa forte procura", disse Victor Segato, diretor Latam da TSUNESS.

LANÇAMENTOS

sengi
SOLAR

POTÊNCIA e EFICIÊNCIA com DNA **brasileiro.**

ATLANTICA
MÓDULO
EV1B7Z BIFACIAL
21,3%
Eficiência Máxima
535-550Wp
Faixa de Potência
144
Células

SERTÃO
MÓDULO
TECNOLOGIA TOPCON
TECNOLOGIA
SN1B7Z BIFACIAL
22,1%
Eficiência Máxima
555-570Wp
Faixa de Potência
144
Células

TUV SOC
INMETRO
FINAME **BANCO** **BNDES**

Avenida Aracy Tanaka Biazetto, 6508, Região do Lago, Cascavel - PR | +55 (45) 3306-8749

sengisolar.com.br [@sengioficial](https://www.instagram.com/sengioficial) [/sengioficial](https://www.facebook.com/sengioficial)



'O mercado será cada vez mais técnico e capacitado', avalia Leandro Martins

AEcori Energia Solar esteve presente na Intersolar South America 2023, realizada em São Paulo (SP), e apresentou seu portfólio para os profissionais do setor fotovoltaico.

Em entrevista exclusiva ao Canal Solar, Leandro Martins, presidente da empresa, discorreu sobre os principais produtos expostos no estande, com destaque para os microinversores.

Além disso, comentou sobre os programas de capacitação oferecidos pela companhia e fez projeções sobre a adoção de soluções híbridas no mercado brasileiro, principalmente com a integração entre solar e baterias.

Confira, a seguir, a entrevista completa com o executivo.

Quais foram as novidades da Ecori na Intersolar?

A Intersolar este ano foi bem especial, diferente dos outros anos. Sentimos uma maturidade maior no mercado. Para nós, foi uma oportunidade muito boa para poder mostrar o nosso portfólio vasto de microinversores. Temos o maior portfólio do mundo, desde o microinversor 127 V monofásico, monofásico 220 V, trifásico 220 V e trifásico 380 V.

Essa abrangência cobre todo o território nacional com os microinversores da APsystems. Como desbravadores da tecnologia MLPE, trouxemos o microinversor para o Brasil. Nós popularizamos o microinversor no país.

Hoje, o que eu vejo é um reco-

nhecimento do mercado em visitar o nosso estande, conhecer as novidades dos modelos que nós adicionamos este ano ao portfólio. Conversamos com as pessoas em um nível bem mais alto, se compararmos aos anos anteriores.

Isso é uma boa notícia. Não somente eu tenho essa percepção, mas toda a minha equipe também sentiu isso. O mercado está realmente buscando parcerias sólidas, parcerias de portfólio mais amplo. A gente tem isso para entregar. É o que mostramos na feira.

Além dos microinversores, também temos sistemas híbridos com baterias da SolarEdge, por exemplo, e da própria APsystems. É tendência, mas conseguimos mostrar e perceber que existe muito interesse e muita procura por esse tipo de solução.

Temos um mercado embrionário agora. No próximo ano, esse mercado estará bem mais capilarizado, com um público, um instalador muito mais técnico, treinado, capacitado para poder oferecer e vender esse tipo de solução.

Essa feira foi muito positiva. Vemos muita sede das pessoas em relação à capacitação e a treinamentos, principalmente por esse aumento de capacidade, de conhecimento técnico. Isso só vai fazer com que o nosso setor cresça de uma forma mais sustentável.

Essa é a preocupação que a gente sempre teve com um mercado

mais regulado, mais responsável. Estamos vendo isso acontecer, finalmente, depois de quase 10 anos da Geração Distribuída no Brasil.

Quais são os serviços de capacitação que a empresa oferece?

Desde o início, quando éramos bem pequenos – hoje estamos entre os cinco maiores distribuidores do Brasil, isso há bastante tempo – sempre investimos em capacitação e treinamento.

No começo, era um pouco mais doloroso porque a gente estava introduzindo a tecnologia dos microinversores no Brasil, mas aos poucos conseguimos educar esse público.

Atualmente, vemos as marcas de microinversores no país, mas temos esse reconhecimento do mercado, justamente pelos treinamentos de capacitação que fizemos lá atrás. Continuamos fazendo isso com vários programas do Ecori Experience, que conta com treinamentos gratuitos e roadshows no Brasil todo. Vamos continuar fazendo. Esse é o nosso compromisso em compartilhar conhecimento e deixar o mercado cada vez mais maduro.

Portanto, procurem a Ecori, procurem a pessoa que atende vocês regionalmente para que possamos organizar um treinamento específico para o time de vocês.

Como enxerga a adoção de soluções híbridas no Brasil?

Sabemos que o mercado vai crescer aos poucos. Primeiro, vejo uma capilaridade de clientes de classe A, então ainda é um pouco nichado. Hoje, fiz algumas visitas a fabricantes de baterias, e eles dizem que o preço das baterias já está caindo.

Isso vai fazer com que as baterias deixem de estar em um mercado nichado, de classe alta. Em alguns anos, veremos se esse mercado realmente é acessível para outras classes sociais também. Aí teremos nosso slogan, “ao alcance de todos”.

Nosso é o nosso grande objetivo. Com os microinversores, já tivemos esse propósito de levarmos a energia solar ao alcance de todos. Desde um sistema de um módulo, dois módulos, até a quantidade que você e que o cliente necessitarem, inclusive para projetos comerciais e industriais.

A bateria vai seguir o mesmo caminho. Vai sair de embrionário para ser um mercado relevante. Imagino que a partir do ano que vem veremos muito mais relevância no segmento de híbridos do que este ano.

E o mercado de baterias, acredita que tende a alcançar mais classes sociais?

O grande desafio de toda tecnologia que está sendo introduzida

no Brasil ou em qualquer outro país, primeiro, é por ser nichada. Infelizmente, para uma classe mais abastada. Mas depois ela ganha capilaridade, com a escalabilidade dos produtos, e o preço acaba diminuindo e se tornando acessível a mais pessoas da sociedade.

Acredito que pode levar alguns anos para as baterias alcançarem todas as camadas. Porém, no ano que vem acredito que ela já esteja além da classe A. A classe B também vai poder ter acesso a essas baterias.

Este ano, ainda vemos um preço um pouco elevado, mas a tendência é que realmente diminua. Esse é o nosso objetivo.

Qual é a importância de uma feira como a Intersolar?

É muito especial para nós aqui. É uma coisa bem pessoal minha. Às vezes, a gente tem clientes que nos deixam até emocionados, porque falam que somos uma empresa muito amada, muito querida pelo mercado.

No evento, tivemos a oportunidade de demonstrar isso também. Quando a gente recebe visita dos parceiros, alguns estão desde o início da Ecori, quando nós também éramos uma empresa embrionária.

Hoje, depois de quase 10 anos, podemos compartilhar esse carinho com eles e agradecer aos integradores, que são os grandes responsáveis.



Dyness apresenta soluções de ponta para armazenamento de energia

A fabricante de Dyness apresentou suas novas tecnologias ao longo da exposição da Intersolar South America 2023. Para apoiar os mercados brasileiro e latino-americano, a companhia apresentou uma gama de produtos de armazenamento de energia para uso residencial, comercial e industrial.

A empresa entende que a feira é uma das plataformas globais mais importantes e vitais para que fabricantes, fornecedores, distribuidores e prestadores de serviços na indústria solar e de armazenamento apresentem suas soluções para o mercado da América Latina.

Durante a exposição, a Dyness aproveitou esse palco influente para apresentar, em especial, quatro produtos de armazenamento de energia residencial: o B4850, A48100, DL5.0C e Powerbox Pro.

Os produtos apresentam um design modular com fácil instalação

e escalabilidade, permitindo aos usuários expandirem seus sistemas de armazenamento de energia conforme a necessidade e de acordo com sua escolha.

A empresa explicou ao Canal Solar que as tecnologias A48100, DL5.0C e Powerbox Pro oferecem recursos de atualização remota, permitindo aos usuários gerenciar convenientemente seus sistemas por meio de um aplicativo móvel.

Também são fornecidas opções de instalação flexíveis, permitindo aos clientes escolher entre configurações de chão ou de parede.





Ainda de acordo com a Dyness, o Powerbox Pro conta com proteção IP65, podendo ser instalado tanto em ambientes internos quanto externos, entregando alta capacidade e desempenho.

“Nos últimos anos, o Brasil emergiu como um mercado promissor para energias renováveis. Com recursos solares abundantes e uma procura crescente de electricidade, o país está a promover activamente o seu desenvolvimento”, destacou a Dyness.

Expansão do marca no mercado brasileiro

Percebendo a rápida expansão no mercado brasileiro por meio de fortes parcerias com distribuidores e instaladores locais, a Dyness ressaltou que sua entrada no território brasileiro foi pensada para ser uma das principais marcas do mercado nacional, com grandes investimentos para o desenvolvimento da fonte fotovoltaica integrada com baterias.

Por fim, a fabricante destacou que, ao decidir priorizar a inovação

tecnológica e enfatizar a qualidade dos produtos e fornecer serviços localizados, pretende impulsionar a transição energética verde não só no Brasil como na América Latina, permitindo um armazenamento de energia mais inteligente para todos.

Mercado de armazenamento

Hoje, bancos de baterias de lítio estão ganhando grande aceitação no mercado de energia solar fotovoltaica pelas vantagens que esta tecnologia oferece.

Dentre as várias versões de células de lítio existentes, a Dyness escolheu trabalhar com a tecnologia LiFePO4 (fosfato de ferro), cuja principal vantagem é a elevada segurança contra incêndio.

A tecnologia de fosfato de ferro-lítio é recomendada para aplicações em que a segurança é um fator importante. O fosfato de ferro-lítio tem excelente estabilidade térmica e química. Esta bateria permanece fria mesmo em ambientes agressivos, sujeitos a elevadas temperaturas.

Outra vantagem de segurança do fosfato de ferro de lítio envolve o descarte da bateria após o uso. As baterias de íons de lítio tradicionais requerem cuidados especiais de descarte. Por outro lado, o fosfato de ferro-lítio não é tóxico e pode ser descartado mais facilmente.

Além do uso em sistemas de tração de veículos elétricos, onde elevada temperaturas normal-

mente são encontradas, o fosfato de ferro-lítio também é ideal para aplicações estacionárias, pois a bateria de LiFePO4 é um pouco mais pesada e mais volumosa em comparação com outras tecnologias disponíveis.

A Dyness é a fornecedora global

em soluções de armazenamento de energia, com foco em aplicações ESS residenciais e comerciais. A empresa possui filiais no exterior e dezenas de parceiros internacionais, com o envio de produtos para mais de cem países, incluindo da Europa, Américas e Austrália.



Seu Caminho Para A Liberdade Da Eletricidade Residencial

Líder mundial no fornecimento de baterias domésticas



✉ sales@dyness-tech.com

🌐 www.dyness.com



Hopewind lança novos produtos de energia renovável no mercado brasileiro

A Hopewind, fabricante de equipamentos de energia renovável e produtos de transmissão elétrica, anunciou o lançamento de três novos produtos no mercado brasileiro: o inversor string HSHV 385K, o inversor híbrido residencial HYNV5~12K-G01 e o carregador veicular HCAC07 / 11 / 22E M1.

Esses produtos são projetados para atender às demandas crescentes de energia limpa, eficiente e sustentável no Brasil.

O inversor string HSHV 385K é um produto de alta eficiência (99,01%) que possui oito MPPTs (Maximum Power Point Tracking) e pode se adaptar a diferentes condições de instalação e irradiação solar.

Ele também possui módulos DPS (Dynamic Power Switching)

integrados, que podem otimizar o desempenho do sistema fotovoltaico e reduzir os custos de operação e manutenção.

Além disso, possui funções avançadas de controle de qualidade de energia, como regulação de potência ativa e reativa, suporte à rede fraca e compatibilidade com cabo de alumínio do lado CA.

O inversor híbrido residencial HYNV5~12K-G01 possui a função AFCI (Arc Fault Circuit Interrupter) e monitoramento em tempo real que pode exibir os dados do sistema em um aplicativo móvel ou na web.

O equipamento suporta módulos fotovoltaicos de 210 mm e bifaciais, que podem aumentar a geração de energia em até 30%. Ele também possui uma instalação plug and

Intersolar South América 2023

Venha conhecer os frutos de nossa inovação contínua em tecnologia e serviços no **setor de energia renovável**

Inversor string
HSHV 385K



Inversor híbrido residencial
HYNV5~12K-G01



Carregador veicular
HCAC07 / 11 / 22E M1



L A N Ç A M E N T O S

De 29 a 31 de Agosto
São Paulo
Expo Center Norte
ESTANDE B2-80

play e um back-up completo, que podem garantir a continuidade do fornecimento de energia em caso de falha da rede.

Outro produto é o carregador veicular HCAC07 / 11 / 22E M1, que pode ser integrado em sistemas fotovoltaicos residenciais e sistemas de armazenamento de energia.

Ele utiliza o hopeCloud, um programa de monitoramento e gestão

inteligente, que pode controlar remotamente o carregamento do veículo elétrico e otimizar o uso da energia solar.

O carregador possui o protocolo OCPP (Open Charge Point Protocol) padrão, que pode se comunicar com diferentes plataformas de gerenciamento de carregamento. Ele é impermeável e à prova de poeira (IP65), com multiproteção e utilização fiável.

hopeSun 60~110KTL





Huawei apresenta soluções digitais para geração, armazenamento e distribuição de energia

A Huawei apresentou, por meio de sua unidade de negócios Huawei Digital Power, o seu portfólio de soluções digitais para a geração, armazenamento e distribuição de energia fotovoltaica, focado no desenvolvimento inteligente de uma matriz energética mais limpa e de baixo carbono.

“A Huawei Digital Power está comprometida com a inovação e a criação de produtos que promovam a integração entre as tecnologias digitais e de energia, permitindo a digitalização dos processos e impulsionando uma revolução no setor”, afirmou Roberto Valer, diretor técnico da Huawei Digital Power.

“Na Intersolar, compartilhamos com nossos parceiros e clientes essas inovações e mostramos como a transformação digital inteligente pode impulsionar ainda mais o mercado fotovoltaico brasileiro, que já é um dos maiores do mundo e

apresenta um potencial enorme de crescimento”, ressaltou.

Ao todo, o estande da companhia chinesa contou com 372 metros quadrados na Intersolar South America, dividido em instalações onde o visitante pode conhecer inversores, baterias e soluções de armazenamento, todos embarcados com inteligência artificial, voltados para residências, aplicações comerciais, industriais e utilities.

No espaço, foi possível conhecer o Fusion Solar Smart PV Management System, um aplicativo de gerenciamento e monitoramento que pode ser usado tanto em aplicações simples, como uma residência, quanto nas mais complexas, como indústrias.

O visitante teve a oportunidade de controlar o funcionamento de diversos dispositivos eletrônicos instalados em uma casa especialmente desenhada para o evento e

participar de simulações de aplicações comerciais e industriais.

O sistema de carregamento ultrarrápido de baterias de lítio foi exibido em um carro elétrico e uma estação com óculos de realidade virtual levará o visitante aos maiores parques fotovoltaicos do Brasil.

Novos inversores

A Huawei Digital Power também exibiu, pela primeira vez no Brasil, os mais recentes lançamentos em inversores inteligentes da série SUN 2000, em sistemas de armazenamento inteligentes LUNA 2000, além de carregadores inteligentes e transformadores da linha JUPITER 9000.

No destaque, estiveram os inversores SUN2000-8K-LC0 e SUN2000-10K-LC0, que se destacam pela segurança ativa, rendimentos maiores e compatibilidade flexível. A série possui proteção contra arcos elétricos e apresenta um rendimento superior a 98%.

Com ajuda de otimizadores, como o SUN2000 450W-P e o SUN2000-600W-P, consegue aumentar a energia em 30%.

O inversor monofásico LC0 foi atualizado e produz potência de 8 kW a 10 kW, fornecendo uma fonte de alimentação adequada, sem preocupações com grandes cargas.

Segundo a empresa, os novos inversores podem suportar três entradas MPPT com capacidade máxima de 15A para cada uma e

são perfeitamente compatíveis com módulos fotovoltaicos de alta corrente de 182 mm.

“Com o avanço das tecnologias, o custo nivelado da eletricidade (LCOE) dos sistemas fotovoltaicos diminui. Com essa oportunidade, a Huawei Digital Power inova e promove a convergência entre bits e watts na geração de energia limpa. Trabalhamos em estreita colaboração com nossos clientes e parceiros para a construção de novos sistemas de energia que sejam mais competitivos e aceleram a conquista das metas de neutralidade de carbono”, finaliza Valer.

A Huawei é uma empresa global de infraestrutura para TIC (Tecnologia da Informação e Comunicação) e dispositivos inteligentes, e uma das marcas mais valiosas do mundo, de acordo com a Forbes.

A empresa também desenvolve projetos na área de soluções automotivas inteligentes e dispositivos para o consumidor final, como smartwatches, roteadores, smart phones e outros.

Ao todo, a empresa possui quatro unidades de negócios no país: telecomunicações; soluções e infraestrutura em TIC; serviços de nuvem pública e híbrida e soluções para dar escala aos negócios com estabilidade e segurança; e soluções inteligentes voltadas para geração, distribuição e armazenamento de energia fotovoltaica.



JA Solar exhibe nova linha de módulos N-Type com potência de 630 W

Durante a Intersolar South America 2023, a JA Solar apresentou com destaque seus mais recentes avanços na tecnologia fotovoltaica N-Type, além de soluções inovadoras em armazenamento de energia.

Os modelos JAM66D45 590~615/LB e JAM72D42 605~630/LB, que estarão disponíveis no mercado a partir de 2024, possuem na dopagem das células a sua principal diferença em relação aos demais que a fabricante oferece ao mercado.

Os módulos JAM66D45 590~615/LB possuem células de 182x210mm, até 22,8% de eficiência e potência máxima de 615 W, bem como 16 busbars.

O tamanho do painel está em conformidade com o acordo realizado por nove fabricantes de módulos para padronizar o tamanho do wafer e, com isso, minimizar impactos

de abastecimento, otimizar a produção ao reduzir custos e evitar desperdícios de material.

Já os módulos JAM72D42 605~630/LB contam com células de 182x199mm ou 2465x1134mm de dimensão, mantendo-se o padrão de células M10 encontradas no mercado. As tecnologias têm até 22,5% de eficiência e chegam a uma potência máxima de 630 W, assim como 16 busbars.

Os novos módulos do tipo N também possuem características exclusivas referentes à adição de camadas a nível celular que melhoram o fluxo interno dos elétrons, reduzindo assim a resistividade.

Além disso, possuem baixos coeficientes de temperatura, ou seja, têm menos perdas ao operar em ambientes extremos e menores índices de degradação anual e ao longo dos 30 anos de operação,

assim como melhor rendimento em baixa irradiância e maior fator de bifacialidade, podendo absorver mais energia pela parte traseira dependendo das características da instalação.

Processo de dopagem

Fernando Castro, country manager da empresa no Brasil, explica que processo de dopagem de uma célula é importante pois o silício puro, a base da célula, tem uma alta resistividade, sendo preciso retirar esse material do equilíbrio para que, quando receba irradiação, possa haver o movimento dos elétrons e, por fim, a geração de energia.

Castro, com isso, destaca que enquanto os novos modelos da companhia são dopados negativamente com fósforo (N-Type), os mais tradicionais são dopados positivamente com Galio (P-Type).

Portanto, segundo Castro, é necessário agregar impurezas a esse elemento (Si), porque ao juntar dois elementos distintos, ou Galio

ou Fósforo, precisa-se de menos energia para o processo de recombinação interna de elétrons.

“Fala-se que a dopagem é positiva quando, ao final do processo de dopagem descrito acima, a liga de Silício e Galio forma uma escassez de elétrons ou buracos na célula. Já a dopagem negativa acontece quando a liga de Silício e Fósforo proporciona elétrons livres, que são carregados negativamente”, disse o executivo.

Fundada em 2005, a empresa opera fábricas em toda a China, bem como na Malásia e no Vietnã, voltadas ao mercado americano. No final de 2022, somava mais de 32 mil funcionários e 1.290 patentes registradas.

A história da JA Solar começou em 2005 pelos esforços de Jin Baofang. O nome JA decorre da inicial do Grupo Jinglong, do qual Baofang é o principal acionista. A letra A vem de Austrália, uma vez que a marca foi criada por meio de duas empresas australianas.





Módulo fotovoltaico com célula retangular é destaque na JinkoSolar

A JinkoSolar também participou da Intersolar South America e trouxe como um de seus principais destaques o módulo fotovoltaico Tiger Neo N-Type 66HL4M-BD, com célula retangular.

Trata-se de um painel solar bifacial, com vidro duplo e potência de até 620 W e que tem como um de seus diferenciais o fato de garantir um desempenho linear ao longo dos 30 anos de vida útil do painel, com degradação anual de 0,4% e menor perda de temperatura.

“O principal objetivo da JinkoSolar é sempre manter a mesma dimensão do módulo de modo a aumentar a sua eficiência, com o aumento da potência sendo uma consequência deste trabalho”, disse Mateus Cerruti, head de vendas de GD da JinkoSolar.

Além do novo módulo fotovoltaico, a empresa também informou que está trabalhando com soluções

voltadas para o armazenamento de energia, com soluções voltadas, por exemplo, para consumidores residenciais a partir do uso de baterias híbridas.

“Temos soluções tanto para residências quanto para projetos, com uma bateria que já vem dentro do contêiner e de até 1,3 MWh para poder suprir as necessidades dos clientes”, disse Cerruti, lembrando que todas as essas tecnologias apresentadas pela empresa na feira estão disponíveis para venda a partir dos principais parceiros da fabricante.

Questionado sobre como enxerga o futuro dos módulos fotovoltaicos no mercado nacional, Cerruti avaliou que, mesmo com um início de ano complicado para o setor de geração distribuída, a energia solar em nenhum momento deixará de continuar crescendo no país.

“Vemos hoje um mercado mais preocupado com produtos de alta qualidade e que vão entregar aquilo que as empresas, de fato, estão prometendo. É um mercado que está, sem dúvidas, ficando cada vez mais maduro”, finalizou.

A empresa se posiciona estrategicamente nos principais segmentos da cadeia da indústria fotovoltaica, se concentrando na pesquisa, desenvolvimento e fabricação integrada de produtos fotovoltaicos, bem como no fornecimento de soluções abrangentes de energia limpa, liderando em vendas no mercado fotovoltaico global.

Os produtos da JinkoSolar atendem a mais de 180 países e

regiões em todo o mundo, atendendo a mais de 3.000 clientes. No primeiro semestre de 2023, as remessas acumuladas de módulos da empresa ultrapassaram 165 GW.

A JinkoSolar possui 14 bases de produção globalizadas na China, Malásia, Vietnã e Estados Unidos e conta com mais de 2 mil profissionais de pesquisa e desenvolvimento.

Até o final de 2023, a capacidade de produção de wafers de silício monocristalino, células e módulos da empresa atingirá 85 GW, 90 GW e 110 GW, respectivamente, dos quais a capacidade de produção do tipo N será responsável por mais de 75%.





Kehua exhibe portfólio de soluções fotovoltaicas e armazenamento de energia

A Kehua apresentou sua ampla gama de inversores solares e sistemas de armazenamento de energia na Intersolar South America 2023. Segundo a empresa, o C&I ESS S3-Estore foi o grande atrativo para o estande da empresa durante os três dias de evento.

De acordo com a fabricante, o S³-EStore oferece uma solução abrangente e confiável para clientes C&I que buscam otimizar o uso de energia e reduzir seu impacto ambiental.

“Com sua poderosa integração de PCS, BMS e EMS, as empresas podem alcançar maior independência energética, economia de custos e sustentabilidade. O tamanho compacto do sistema, combinado com sua alta densidade

de potência e energia, o torna uma escolha ideal para instalações C&I onde o espaço é limitado”, pontuou Kehua.

Ainda segundo a fabricante, o sistema avançado de resfriamento líquido da bateria e as medidas de proteção contra incêndio ativo trazem mais segurança aos empreendimentos.

Outro destaque foi a série de inversores de string SPI 7-60K-B X2, que chamou a atenção dos visitantes devido ao seu design compacto. “Com um tamanho menor e maior produção de energia, esses inversores oferecem economias significativas em termos de transporte, armazenamento e instalação”, afirmou a empresa.

“O tamanho e peso reduzidos dos

Intersolar SA 2023

Stand W2.40

TOP 5

Fornecedor mundial de inversores e solução de armazenamento (S&P Global, antiga IHS Markit)

TOP 10

Marca de inversores usados em projetos de financiamento a longo prazo (BloombergNEF)



iStoragE

Tudo em um sistema híbrido de bateria

SPI 350K-B-H

O inversor de string mais poderoso

SP1100-125K-B X2

Inversor trifásico para UFV

SPI 8-40K-B X2

Inversor trifásico inteligente

Cantato

WhatsApp / Tel: +55(15)99178-8249

E-mail: brazil@kehua.com

www.kehua.com

LinkedIn:@Kehua Tech Brasil

Instagram:@Kehua_brasil



inversores não apenas os tornam mais fáceis de manusear e instalar, mas também contribuem para custos gerais mais baixos do projeto”, complementou a companhia.

A Kehua também apresentou o inversor de string SPI350K-B-H, um dos maiores inversores de string globalmente.

Visão da Kehua sobre o mercado de armazenamento

À medida que as empresas buscam cada vez mais soluções de energia renovável, o armazenamento de energia tem surgido como uma ferramenta fundamental para gerenciar o consumo de energia e reduzir a dependência da rede elétrica.

“A Kehua está na vanguarda do desenvolvimento de soluções inovadoras de armazenamento de energia para ajudar empresas de todos os tamanhos a alcançar seus objetivos de sustentabilidade e reduzir sua pegada de carbono”, destacou a companhia.

No workshop SmarterE durante a exposição, Connor Lee, Diretor da América do Sul na Kehua, foi convidado para proferir um discurso esclarecedor sobre os avanços mais recentes na tecnologia de armazenamento de energia.

Aproveitando sua vasta experiência na indústria de energia renovável, Connor explorou as oportunidades e desafios que as empresas enfrentam neste setor

em rápida evolução.

“Estamos entusiasmados com o futuro do armazenamento de energia C&I e o imenso potencial de crescimento e inovação neste setor”, afirmou Connor. “A Kehua está dedicada a empurrar os limites da tecnologia de armazenamento de energia para fornecer soluções de ponta que melhorem a sustentabilidade e o impacto ambiental das empresas”, concluiu o executivo.

Sobre a Kehua

Com 35 anos de experiência em tecnologia eletrônica de potência, a Kehua estabeleceu sua posição de liderança em todo o mundo.

Até o momento, a Kehua se classificou como a 5ª maior fornecedora de inversores de armazenamento de energia globalmente em termos de remessas em 2022 (S&P Global, anteriormente IHS Markit) e entre as 10 melhores marcas de inversores solares usadas em projetos financiados por empréstimos de longo prazo da BloombergENF.





Romagnole apresenta kit gerador para usinas FV acima de 1 MW

A Romagnole lançou na Intersolar South America 2023, realizada no Expo Center Norte, na cidade de São Paulo (SP), um kit gerador para usinas fotovoltaicas acima de 1 MW.

“Estamos nos posicionando no mercado como a única empresa e o único ponto de contato. O fornecedor está vindo com a gente para comprar o kit gerador completo”, disse Ricardo Segura, diretor Comercial da Romagnole.

“Ele vem com a engenharia dele, passa todas as determinações de placa, inversor e todo o restante não precisa se preocupar. Não se preocupa com o transformador, skid, estrutura e cabeamento”, destacou.

Fornecimento em soluções completas

Além dos lançamentos da empresa, durante a Intersolar a

Romagnole assinou um contrato de fornecimento de soluções para mais uma grande usina fotovoltaica no estado de São Paulo, em uma parceria com a Solstício Energia.

A Romagnole fornecerá a solução completa, contando com Tracker, Cabines e Transformadores. A assinatura contou com a presença do diretor executivo da Solstício Energia, Bruno Wilmer Fontes Lima, do presidente da Romagnole, Alexandre Romagnole, do diretor comercial e do time técnico da Romagnole e de representantes da Bravo Energy, do Grupo Romagnole.

“Esta é mais uma parceria estratégica que ajuda a produzir cada vez mais energia sustentável e geração de empregos qualificados para o segmento que não para de crescer e gerar resultados importantíssimos para o Brasil”, disse a empresa em comunicado.

Importância da Intersolar para expansão do setor

Ainda de acordo com ele, o mercado de renováveis está crescendo de maneira exponencial no Brasil há algum tempo. “Atualmente deu uma parada e está em compasso de espera por uma série de questões muito mais políticas e fiscais”.

“E agora, a partir da Intersolar, o mercado todo está vendo uma movimentação muito forte a nível político para resolver esses problemas. Acreditamos que, com o evento e os próximos meses, essa empolgação vai se traduzir em novos pedidos para todos”, finalizou.

Sobre a Romagnole

Atuando no mercado desde 1962, a Romagnole é uma das maiores fabricantes de produtos elétricos do Brasil. A empresa conta com um portfólio que integra transformadores de distribuição, industriais e de força, cabines de entrada, medição, transformação, seccionamento e proteção, ferragens eletrotécnicas, estruturas para usinas solares, smart grid, postes e demais artefatos de concreto utilizados em redes elétricas.

Seus produtos estão presentes em todo o território nacional e em países das Américas, África e Oriente Médio.





Microinversor e plataforma de gestão foram destaques da Serrana na Intersolar

A Serrana Solar esteve presente em sua oitava Intersolar consecutiva, levando como principais novidades para o setor fotovoltaico nacional o seu mais novo micro inversor em parceria com a fabricante TecPower e uma plataforma de gestão empresarial para que seus parceiros possam ampliar suas redes e a organização de seus negócios.



Rodrigo Furlan, diretor da Serrana Solar.

Em entrevista ao Canal Solar, Rodrigo Furlan, diretor da Serrana Solar, explicou mais detalhes sobre essas e outras novidades trazidas

pela companhia e destacou o que pensa sobre o futuro do mercado de energia solar no Brasil e quais ações da empresa já estão em curso. Confira abaixo os principais trechos da entrevista:

A Serrana apresentou na Intersolar South America 2023 grandes novidades para o público, com destaque para uma nova plataforma de gestão empresarial e um novo microinversor. Poderia falar mais sobre os diferenciais dessas duas soluções?

Claro! Vamos lá. A Gestão Solar é uma plataforma comercial criada não somente para que os integradores possam realizar as propostas dos preços de seus produtos. Por trás dela também tem lide, website, acompanhamento, pós-obra e muitas outras funcionalidades.

É uma plataforma completa para o integrador brasileiro, que,

felizmente, mudou muito de perfil desde o ano passado. Estamos falando de empresas que estão procurando ser mais profissionais e organizadas. Então, a nossa ideia foi desenvolver uma solução que pudesse ajudar os integradores.

Além disso, como somos uma empresa voltada para a transparência e que ganhou muito mercado em virtude disso, também lançamos um serviço no qual é possível os nossos parceiros acompanharem o andamento das entregas de seus pedidos no nosso site.

Por lá, mostramos todo o passo a passo do pedido: quando ele foi gerado, realizado, pago, separado e enviado, além de todo o andamento de entrega por parte da transportadora. Para isso, é só entrar no nosso site, digitar o seu CPF, CNPJ ou número da nota do pedido e verificar toda a linha do tempo do pedido.

Em termos de novos produtos, trouxemos neste ano um microinversor que desenvolvemos por mais de oito meses junto com a fabricante Tec Power. É um produto com 15 anos de garantia e que conta com dois MPPTs individuais e quatro entradas, além de um monitoramento de 100 metros de distância.

Esse produto tem um grande diferencial que é o seu isolamento, uma vez que o nosso micro inversor pesa cerca de 8 kg, enquanto que o dos demais fabricantes pesa entre

4 kg e 4,5 kg.

Isso é um diferencial porque 100% do nosso produto conta com o isolamento dentro do próprio inversor, enquanto que o das demais empresas colocam só na borda do equipamento um material para ser um IP 67 ou 68.

Isso garante muito anos a mais de durabilidade ao produto, que já está sendo comercializado desde o mês passado. Já temos algumas milhares de unidades vendidas e a aceitação dos nossos integradores tem sido ótima.

Além dessas novidades para o setor de energia solar, vimos que os senhores também trouxeram para a feira soluções voltadas para o carregamento de veículos elétricos. É isso mesmo?

Sim! Exatamente. É um produto que desenvolvemos na China e que tem a nossa marca. É uma tecnologia que a gente trouxe com alguns diferenciais, como tela touch screen e potência de 7 kW monofásica ou 22 kW de corrente trifásica. Esse produto já está homologado para o Brasil e várias unidades comercializadas.

É importante frisarmos também que temos trabalhado muito com padrão de comodato, com muitas parcerias realizadas junto à integradores grandes e que possuem entrada em algumas redes, como supermercados, academias, postos de combustíveis, no qual levamos a

TEMOS A FERRAMENTA IDEAL E GRATUITA PARA A GESTÃO 360° DA SUA EMPRESA NA PALMA DA SUA MÃO

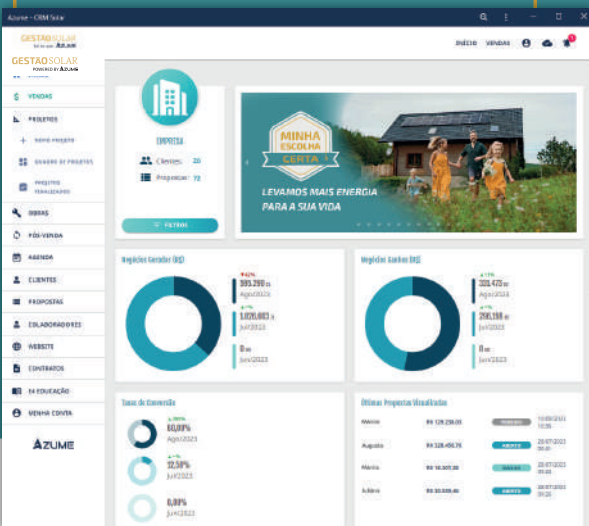
GESTÃO SOLAR

PLATAFORMA COMERCIAL

POWERED BY AZUME

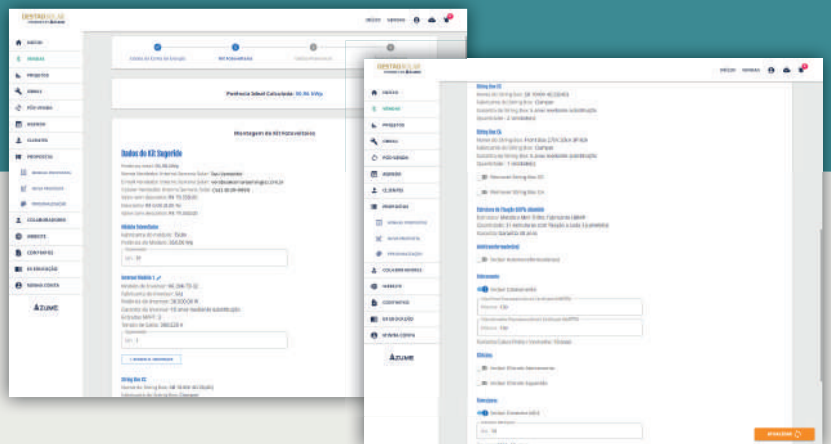
PLATAFORMA COMERCIAL DE GERENCIAMENTO

- DIMENSIONAMENTO Grupo A e Grupo B.
- CONFIGURADOR DE KITS de forma autônoma e personalizada com preços em tempo real.
- GERAÇÃO DE PROPOSTAS personalizadas e enviadas por e-mail, WhatsApp ou link rastreável.
- ANÁLISE FINANCEIRA da usina solar.
- CÁLCULO de retorno de investimento.
- FUNIL DE VENDAS para controle de contatos.
- CADASTRO DE CLIENTES com arquivos anexados e histórico de atualizações.
- CONTROLE DE AGENDA de projetos, obras e pós-venda.
- GERAÇÃO DE CONTRATOS para sua venda.
- ORGANIZAÇÃO DA PROPOSTA por etapas: orçamento, venda e elaboração de projeto com acompanhamento completo.
- ACESSO ao E4 Educação, maior plataforma de cursos solar do Brasil.
- LOGIN pelo desktop e smartphone com 2 usuários.



GANHE UM SITE PERSONALIZADO COM CALCULADORA SOLAR.

Se você já tem um site, instale a calculadora e capte mais clientes.



Agregue mais automatização no seu processo comercial e continue com o atendimento humanizado de excelência da equipe Serrana Solar.



(54) 3039 9999
serranasolar.com.br

SERRANA SOLAR
DISTRIBUIDORA DE KITS FOTOVOLTAICOS

marca do nosso parceiro integrador e da Serrana para fazer o próprio marketing e fidelização das vendas maiores.

Em termos de ações futuras, o que Serrana está planejando trazer para o mercado?

Apesar das baixas sentidas por todas as empresas no primeiro semestre deste ano, sabemos que foi algo momentâneo e que o mercado de energia solar seguirá em plena expansão no Brasil.

Em virtude disso, a Serrana vai terminar agora em setembro a ampliação do nosso espaço físico, saltando de 7 mil metros quadrados para mais de 15 metros quadrados. Em paralelo a isso, queremos levar uma base da Serrana para o Nordeste visando agilizar as entregas na região.

Hoje, no Rio Grande do Sul e em Santa Catarina fazemos as entregas com caminhões próprios, mas a partir de janeiro de 2024 já temos o planejamento de abrir o nosso centro de distribuição em Pernambuco. Ao invés de demorar de 10 a 20 dias, as entregas levarão até seis dias para chegarem aos seus destinatários.

Em termos de produtos, quais são os planos da Serrana para o setor solar?

Estamos investindo muito forte no agronegócio, que é um mercado muito bom de trabalhar. Estivemos

este ano, inclusive, na Agrishow, expondo o nosso driver de bomba solar voltado tanto para motores quanto para aerogeradores.

Ainda com relação a novos produtos, estamos focados nos inversores on-grid híbridos, que entendemos ser o futuro da energia solar no Brasil.

Hoje, infelizmente, a demanda por esse tipo de aplicação é muito cara em virtude da bateria de lítio, que ainda tem um custo elevado apesar de já ter reduzido bastante seu preço no mercado.

Nesse sentido, já estamos desenvolvendo produtos com dois de nossos parceiros, que são a Hypontech e a SAJ, e a nossa ideia é que até o final do ano essas tecnologias estejam homologadas no INMETRO. Devemos comercializá-las a partir de janeiro de 2024, com um preço muito mais acessível.





SolaX Power exhibe inversores híbridos e sistemas de armazenamento

A fabricante SolaX Power marcou presença na Intersolar South America 2023 e anunciou como uma de suas grandes novidades o investimento no segmento de inversores híbridos e em sistemas de armazenamento.

O objetivo da marca é fomentar o setor de energia solar, trazendo inovações ao mercado fotovoltaico nacional.

Foram apresentadas as linhas de inversores híbridos, com destaque no modelo X1-SPT, que fornece a função “split phase”, permitindo que o inversor trabalhe com saída bifásica, mas com aplicação para circuitos que demandam fase/neutro em 127 V.

De acordo com a fabricante, essa característica permite uma solução com aplicação em quase todo o território nacional, pois atende tanto regiões com demandas para redes

monofásicas em 127 V, como redes monofásicas e bifásicas em 220 V.

Além disso, outro destaque é que os inversores híbridos da SolaX são um produto 4 em 1, pois possuem a função on-grid, off-grid, retrofit e também apenas para armazenamento.

No entendimento da empresa, o mercado de energia solar está passando por um momento de transição no Brasil, quebrando o ciclo de crescimento contínuo que vimos nos últimos anos.

Este cenário é resultado de uma soma de fatores, nos quais a fabricante destaca a instabilidade política e econômica da transição do Governo Federal, a disponibilidade de crédito e custo do capital.

A companhia também menciona a respeito da entrada da Lei 14.300 e pontua que a legislação não gerou tantos entraves, porém, a cam-

panha que antecedeu a aplicação da lei fez com que o consumidor final questionasse a viabilidade da instalação de uma usina solar em 2023.

Híbridos são a novidade no Brasil

De acordo com Gilberto Camargos, Country Manager da SolaX, os híbridos são a novidade no mercado brasileiro. “Se dermos uma olhada, não tem muita novidade tecnológica em termos de outros equipamentos no nosso mercado”.

“Podem estar chegando alguns inversores string, microinversores, mas não foge muito do que já conhecíamos no setor. Os híbridos aqui no país acabam seguindo uma tendência global”, apontou.

Na visão do executivo, em mercados mais maduros como Europa, Estados Unidos, Japão e Austrália, as soluções híbridas já começam a ser maioria nas vendas desses países.

“Os híbridos trazem segurança energética. As pessoas estão trabalhando mais em casa, e o apagão recente, por exemplo, mostra que começamos a ver a instabilidade que as redes possuem. Portanto, tal tecnologia vem para preencher essa lacuna”, concluiu Camargos.

Sobre Solax Power

Fundada em 2012, a companhia é uma empresa que realiza grandes investimentos em P&D (Pesquisa e Desenvolvimento) para o desenvolvimento de soluções fotovoltaicas e de armazenamento.

Atualmente, possui mais de 100 patentes, incluindo mais de 30 patentes de invenção. Os produtos SolaX receberam mais de 500 certificações internacionais do mercado convencional até agora. Com sede em Hangzhou, China e filiais na Holanda, Alemanha, Reino Unido, Austrália, Japão e EUA, a SolaX vende produtos para mais de 80 países.





Solis aposta em sistemas híbridos no segmento de geração distribuída

Durante os três dias do evento Intersolar South America 2023, a fabricante Solis fez a apresentação de seus inversores fotovoltaicos de última geração, os quais agora incorporam tecnologias de armazenamento de energia solar, voltados para o segmento de GD (geração distribuída).

Um dos destaques nesse lançamento é a nova série S6-GR1P(2.5-6) K-S, projetada especialmente para instalações fotovoltaicas residenciais. A corrente máxima de entrada é de 16A.

Esse passo em direção a sistemas híbridos reforça o compromisso da Solis com o promissor mercado de energia solar no Brasil, já reconhecido como um dos melhores países para investimentos em energias renováveis na América Latina.

Desheng Lei, country manager da Solis no Brasil, ressaltou a relevância dos sistemas fotovoltaicos

híbridos com capacidade de armazenamento para fornecer suporte energético em áreas rurais ou locais com acesso limitado à rede elétrica.

O executivo destacou ainda as aplicações dos produtos Solis em nível internacional. A empresa já contribuiu com sucesso para projetos emblemáticos, como a Torre Eiffel em Paris, a Shanghai World Expo de 2010 e os Jogos Olímpicos de Inverno de Pequim em 2022.

“Após o lançamento mundial oficial de seus sistemas multi-cenário que traz para a América Latina, a empresa oferece soluções para todos os tipos de projetos, desde industriais até residenciais e comerciais”, disse Desheng Lei.

Lei também pontuou que uma das apostas mais promissoras para o Brasil é a implementação de sistemas híbridos de armazenamento de eletricidade, fazendo uso de baterias de lítio para maximizar o



Solis - Fabricante Global de Soluções Solares e de Armazenamento de Energia

inter
solar
connecting solar business | SOUTH AMERICA

Estande da Solis: **G6.20**

Inversor FV Utilitário da Solis

S6-GU350K-EHV

Inversor FV C&I da Solis

Solis-75K-LV-5G-PRO



Inversor FV Solar Residencial da Solis

S6-GR1P5K-S

t: +55 19 996133803 | e: sales@ginlong.com

www.solisinverters.com



rendimento energético e garantir fluxo constante mesmo durante as horas noturnas.

“Trouxemos três soluções para o sistema de armazenamento de energia, incluindo o sistema puro fora da rede, o sistema híbrido puro e o sistema de transição híbrido, que pode atualizar o sistema na rede do cliente para um sistema híbrido, a fim de reduzir o custo para os clientes que já têm um sistema solar em casa. Todas estas três soluções já são aceitas com sucesso por outros países”, afirmou.

Desheng completou enfatizando que as novas soluções lançadas globalmente endossam a Solis como uma das principais produtoras de inversores inteligentes que utilizam a digitalização e que as soluções lançadas são para residências: autogeração, auto-consumo, excedentes para a rede.

Suporte ao mercado brasileiro

Para melhor atender às demandas do mercado brasileiro, a Solis estabeleceu seis pontos de atendimento estrategicamente distribuídos em todo o território nacional, além de um centro de manutenção situado em Campinas (SP).

Segundo a empresa, essas iniciativas visam auxiliar os clientes no pós-venda, oferecendo suporte rápido e eficaz a baixos custos.

Com o intuito de promover a pesquisa e o desenvolvimento,

bem como testes e certificações no campo da energia fotovoltaica no país, a Solis estabeleceu colaborações com diversas instituições de pesquisa científica e universidades, incluindo a UNICAMP e a UFSC.

Fundada em 2005 e cotada na Bolsa de Valores de Shenzhen (300763. SZ), a Solis é uma fabricante global de inversores fotovoltaicos. A empresa fornece soluções para residências, empresas e centrais elétricas de grande escala, proporcionando valor a todos os níveis da cadeia de fornecimento solar e atraindo proprietários de casas e empresas, bem como produtores de eletricidade e investidores em energias renováveis.

Presente no mercado brasileiro desde 2012, a Solis disponibiliza mais de 40 modelos de inversores string, com potências variando de 700 W a 255 kW. Os produtos de armazenamento de energia comercializados no país já ultrapassam a marca de 4 GW de potência instalada.

Considerando as características do sistema elétrico brasileiro, cada região possui suas próprias políticas e requisitos, incluindo diferentes níveis de tensão elétrica. Por este motivo, a Solis se adaptou para atender a essas diversidades. A faixa de voltagem de seus produtos abrange 127 V, 220 V, 380 V, 480 V, 600 V e 800 V.



TSUNESS apresenta o microinversor Gen3 Plus MS2000

A TSUNESS, fabricante de microinversores com potências que variam de 300W a 3000W, exibiu durante a Intersolar sua mais recente inovação: o microinversor Gen3 Plus MS2000.

"O mercado de energia solar fotovoltaica no Brasil tem experimentado um crescimento rápido devido a incentivos e políticas favoráveis, resultando em uma capacidade PV de alto crescimento e uma demanda sólida. Sendo o mercado PV mais promissor na América Latina, a TSUN dedicou atenção a esse mercado", disse Victor Curi Segato, head LATAM na TSUN.

Segundo a companhia, o microinversor Gen3 Plus MS2000 possui entrada de corrente de 16A e uma potência de saída de 2000W.

A capacidade de se conectar a até quatro painéis simultaneamente simplifica a instalação, reduz os custos de instalação e aprimora

a experiência solar geral.

Usando a tecnologia MPPT, o Gen3 Plus MS2000 atinge uma eficiência de pico de 96,7%, garantindo que os proprietários aproveitem ao máximo suas instalações solares.

O Gen3 Plus MS2000 está equipado com Wi-Fi e Bluetooth integrados, possibilitando o monitoramento e gerenciamento remoto.

O equipamento foi projetado para operar em ambientes que variam de -40°C a 65°C. A estabilidade do microinversor é ainda reforçada por seu design IP67, que protege contra poeira, umidade e desafios ambientais.

Segato destaca que o microinversor Gen3 Plus MS2000 marca um marco significativo no cenário da energia solar. "Suas características avançadas e eficiência notável capacitarão as pessoas a aproveitar a energia solar de forma mais eficaz,



TSUN GEN3 PLUS MICROINVERTER

TSOL-MS2000

Corrente Máxima de Entrada 16A | Eficiência 96,7%

Max. Input Current 16A | Efficiency 96.7%

4-in-1 | Quatro MPPT a nível de módulo

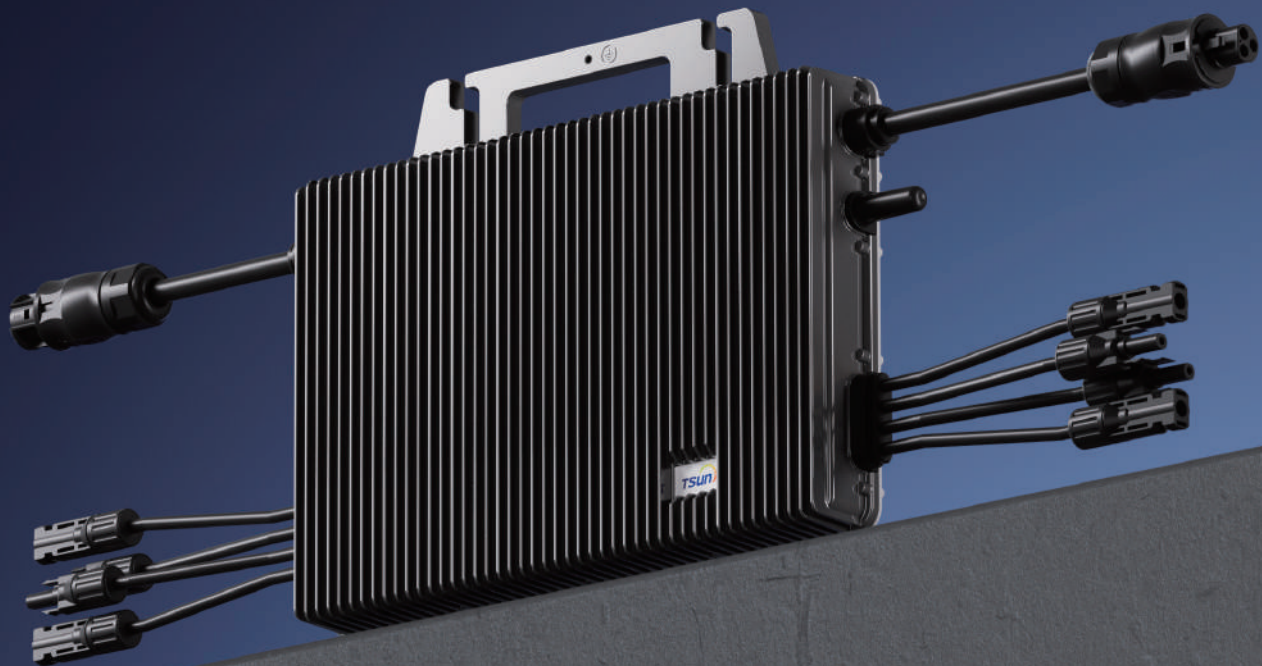
4-in-1 | Module-level MPPT

Instalação fácil | Plugue & Use

Easy Installation | Plug and Play

Wi-Fi integrado | APP Monitoramento Remoto

Built-in WiFi | APP Remote Monitoring



contribuindo para um futuro mais sustentável”, comentou.

“O microinversor Gen3 Plus MS2000 da TSUN está pronto para remodelar a indústria solar, oferecendo um novo padrão de desempenho, eficiência e confiabilidade. À medida que a TSUN continua a empurrar os limites da tecnologia de energia renovável, o Gen3 Plus MS2000 se destaca como um testemunho de seu compromisso inabalável com a inovação”, concluiu o executivo.

A TSUN possui uma equipe dedicada à gestão, marketing e P&D envolvidos na indústria de armazenamento de energia solar, com mais de dez anos de experiência.

Os canais de distribuição atuais cobrem Alemanha, França, Itália, Espanha, Benelux, Polónia, Brasil, Tailândia e Filipinas e outros mercados. Em 2022, uma filial alemã e um escritório brasileiro foram estabelecidos para promover continuamente o desenvolvimento global da TSUN.





Solinteg apresenta inversor híbrido de 50 kW de potência na Intersolar

A Solinteg, uma empresa que preza por soluções inovadoras no mercado fotovoltaico, apresentou as suas mais recentes tecnologias na Intersolar South America 2023, com destaque para os inversores híbridos e as soluções em armazenamento de energia. .

Com relação aos inversores híbridos, Carlos Trotta, Sales Director Americas da empresa, comentou que especificamente para o Brasil a aposta da companhia para os sistemas residenciais está nos inversores híbridos de 3 kW até 8 kW de potência.

“Mas, como o setor de energia solar nacional está começando a se acostumar com o armazenamento em baterias, acreditamos que o mercado que vai despontar num primeiro momento (com os inversores híbridos) será o mercado industrial e comercial, focado nas potências maiores”, disse ele.

Nesse sentido, Trotta informou que o grande lançamento em termos de inversor híbrido da companhia é o de 50 kW de potência para atender o mercado que nós chamamos de C&I, que são os comércios e indústrias. “Isso é uma grande vedete que estamos trazendo, uma vez que poucas empresas no mundo possuem um inversor híbrido com essa potência”, comentou.

Ainda com relação ao Brasil, o executivo da Solinteg pontuou que um dos grandes objetivos da companhia será disseminar o que ele chamou de “cultura híbrida” no país, com a capacitação de profissionais.

“É isso que a gente espera ter junto aos distribuidores. Queremos estar junto dos distribuidores, fazendo campanhas e capacitação técnica de modo a fomentar este tipo de inversor no mercado”, afirmou.

Por causa disso, Trotta disse que a Solinteg já está fazendo e seguirá realizando investimentos de grande porte no Brasil, visando, justamente, a preparação para se aproximar de outras empresas de distribuição e instalação de equipamentos.

“Estamos terminando a montagem do nosso escritório no Brasil, onde teremos a nossa parte de engenharia de pré-vendas, equipe técnica de pós-vendas, além de toda equipe comercial e marketing localizada dentro desse escritório que será em Campinas (SP)”, revelou.

Empresa global

A Solinteg é uma empresa global que fornece soluções avançadas e otimizadas de armazenamento

de energia para integrar a energia solar na rede de forma inteligente, fornecendo soluções como inversores híbridos e on grid, baterias, smart meters, dispositivos de monitoramento e serviços EMS.

Ao todo, a Solinteg implantou canais de vendas globais e centros de atendimento ao cliente na China, Alemanha, Holanda, Austrália, Índia e agora Brasil, para atender América latina e América do Norte, comprometendo-se a fornecer energia limpa inteligente, segura, econômica e sustentável a consumidores residenciais, comerciais e industriais em todo o mundo, com o foco na qualidade e garantia de pós venda.





PHB apresenta novos produtos no mercado na Intersolar 2023

Durante o evento da Intersolar a PHB inovou com o lançamento de vários produtos para atender diferentes tipos de necessidades dos clientes. Na lista têm-se diferentes modelos de estações de recarga rápida de veículos elétricos, inversores fotovoltaicos híbridos e baterias de lítio de alto desempenho.

Um dos destaques no lançamento ficou por conta da estação de recarga rápida CC+CA para veículos elétricos, modelo EVC-102K-CH2-O/01. Este aparelho possui três diferentes tipos de conectores, sendo dois modelos em corrente contínua (CC) e outro em corrente alternada (CA).

A estação de recarga rápida garante a flexibilidade e a alta compatibilidade com diversos modelos de veículos elétricos.

A estação possui potência de 102 kW, sendo 80 kW nos conectores CC (Tipo CCS2 e Chademo) e 22 kW no conector trifásico CA (Tipo 2). A

Figura abaixo apresenta a estação EVC-102K-CH2-O/01 e destaca os três diferentes tipos de conectores utilizados por ela.



Um modelo mais compacto também foi lançado, com 40 kW de potência e conector tipo CCS2, trata-se da estação de recarga EVC-040K-CNN-O/01, que possui cinco metros de cabo e faixa de tensão de saída em corrente contínua que varia de 150 V até 1000 V. Ademais, este equipamento demanda uma infraestrutura elétrica mais moderada em sua instalação.

Ambas as estações de recarga aqui apresentadas possuem tela LCD touchscreen, são montadas em paredes e possuem as devidas proteções que garantem uma melhor experiência com os usuários.

Diferentes modelos de inversores fotovoltaicos híbridos também foram lançados no evento. Estes inversores possuem vantagem de combinarem as funções on grid e off grid.

Na presença da rede elétrica, este equipamento opera como um inversor fotovoltaico CA comum, porém quando há a queda da rede elétrica da distribuidora, este equipamento é chaveado automaticamente e opera na função off grid, alimentando as cargas elegidas para backup através da energia armazenada nas baterias, que também são conectadas ao inversor.

Uma grande vantagem destes inversores híbridos é o auto-consumo local, que faz com que o inversor consiga operar o sistema sem injetar a energia na rede elétrica, transferindo a energia que não é consumida instantaneamente para o sistema de armazenamento (baterias) e assim evitando a injeção na rede e consequentemente o pagamento de valores quando há a compensação dessa energia, como ocorre atualmente com a entrada em vigor da Lei 14.300.

Três novos modelos de inversores híbridos lançados pela PHB são ideais para sistemas residenciais,

são eles: PHB3548-ES, PHB3648-ES e PHB6048-ES, estes modelos possuem potência de saída CA e de Backup de 3500 W, 3680 W e 6000W, respectivamente.

Os inversores apresentados são monofásicos e operam nas tensões de 127 V (modelo PHB3548-ES) e 220 V (modelos PHB3648-ES e PHB6048-ES), um grande diferencial no mercado, visto que a grande maioria dos equipamentos similares a estes operam apenas nas tensões de 220 V.

Como vários estados do país operam com a tensão monofásica de 127V, o modelo PHB3548-ES permite que residências com tensão monofásica de 127 V possam beneficiar diretamente deste sistema sem a necessidade de realização de obras de adequação no padrão de entrada dos seus lares.

Um modelo de potência superior, que pode atender tantos sistemas comerciais quanto residenciais, é o PHB20K-ET. Com 20 kVA de potência para alimentar as cargas backup e 22 kW de potência CA (on grid), este equipamento possui alta eficiência (até 98 %), sistema trifásico e alta segurança, contendo um sistema de proteção contra inversão de polaridade na bateria e no sistema fotovoltaico.

Todos os modelos de inversores fotovoltaicos híbridos citados podem ser monitorados via aplicativo intuitivo que fornece informações sobre todo o sistema elétrico

do cliente. Além do mais, contam com cinco anos de garantia, design de baixo ruído, método de instalação fácil e rápido.

Os inversores híbridos possuem tempo de transferência menor que 10 milissegundos, isso significa que em caso de queda da rede de energia da concessionária, o sistema irá transferir a alimentação das cargas de backup para as baterias em um tempo muito reduzido.

Este tempo de transferência é de 10 a 15 vezes mais rápido que um piscar de olhos, o que faz com que o cliente sequer perceba que a rede elétrica da distribuidora está fora de operação, garantindo conforto e comodidade ao usuário final.

A figura abaixo apresenta alguns dos modelos de inversores híbridos lançados na feira da Intersolar.



Houve lançamento também das baterias de lítio PHB LynX F, que podem ser utilizadas tanto em aplicações residenciais quanto comerciais. Esta linha de bateria oferece alto desempenho, uma grande tecnologia de segurança e uma fácil configuração.

Cada módulo da bateria conta com uma capacidade de armazena-

mento de energia útil de 3,2 kWh e 64 V. Os bancos de baterias são formados com a conexão em série dos módulos e a quantidade em série pode variar de 3 a 9 módulos, podendo armazenar uma energia útil que varia de 9,6 a 28,8 kWh.

Ademais, até 8 conjuntos de baterias podem ser conectadas em paralelo, podendo-se formar um robusto sistema de até 230,4 kWh de capacidade de armazenamento.

Os módulos de baterias podem ser instalados empilhados e garantem uma facilidade na hora da montagem, eles também possuem um design elegante e a versatilidade de poderem ser instalados tanto em ambientes externos (IP 55), quanto em ambientes internos. A figura abaixo apresenta o modelo das baterias PHB LynX F.





risen

Líder global no fornecimento de Módulos com Tecnologia HJT

Hyper-ion

Tecnologia

HJT RISEN

com Células Tipo-N
de 210mm ultrafinas

Módulos de Alta

Potência 565-585Wp
680-700Wp

Eficiência de até 22,5%

Menor coeficiente
de temperatura do
mercado **-0.24%/°C**

Menor coeficiente de
degradação linear anual
do mercado **-0,30**



Aponte seu celular e saiba mais!

@risenenergy_br **risen-energy-brasil**

